LG유플러스 합격 자기소개서

직무 : B2B영업

**1.'회사 및 직무에 대한 지원 동기'와 '해당 직무를 잘 수행하기 위해 어떤 준비'를 해왔는지 구체적으로 설명해주시기 바랍니다.**

◆다이나믹한 산업◆

통신 산업은 안정적 수요가 있으면서도, 경쟁사와 치열한 경쟁을 보이는 도전적 산업으로 생각합니다. 통신 산업은 이슈변화를 즐기면서 도전할 수 있는 분야로 매력을 느꼈습니다.

◆왜 LG유플러스인가?◆

LG유플러스는 ‘나를 키워주는 즐거운 회사’로 알고 있습니다. LG유플러스는 지금 선두의 자리는 아니지만 20% 정도의 시장점유율을 보이며 꾸준한 성장세를 보이고, 더욱 성장할 것으로 생각합니다. 저는 자율과 창의를 바탕으로 회사와 함께 성장한다는 확신을 가지고 지원하였습니다.

◆역량을 가장 잘 발휘할 수 있는 곳◆

저는 솔루션 제공의 전문가로서 LG유플러스와 함께 성장하고 싶습니다. 저는 사람을 상대하는데 자신 있고, 도전적 일을 즐깁니다. 제가 전공한 생체의공학은 전자공학을 기반으로 한 융합학문으로, IT/통신 산업의 솔루션 제공자로 종사할 때 큰 장점이 될 것입니다. 그런 점에서 LG유플러스 B2B 영업 직무는 제 역량을 가장 잘 발휘할 수 있는 곳이라 생각하여 지원하였습니다,

◆직무 수행을 위한 준비◆

1. ICT 기술동향에 대한 이해.

전자공학을 기반으로 한 융합학문을 전공하여 통신, IT 비지니스 등 ICT 기술을 꾸준히 접해왔고, 솔루션 제공자가 되기 위해 기술동향에 관해 관심을 가지고 정보를 습득하기 위해 노력하고 있습니다.

2. 커뮤니케이션 능력.

B2B 영업은 기업고객과 원활한 커뮤니케이션이 가능해야 합니다. 의류판매, 고객 상담 등 다양한 서비스업 경험으로 고객 지향적 태도를 길렀습니다. 또 봉사동아리에서 활동하며 상대의 표정, 행동 등을 세심히 관찰하고 대화하는 태도를 길렀기 때문에 편안한 대화 분위기를 만드는데 자신 있습니다.

3. 정보 분석 능력.

공학을 전공하였지만 부가적으로 경영과목을 공부하면서, 기업정보 분석, 모의 벤처 기업 창업 등을 경험했습니다. 이를 통해 기업의 정보를 파악, 분석하기 위한 배경지식을 습득했고, 전략적 마인드를 익히는 훈련을 해 왔습니다.

**2.당신의 진솔한 이야기가 궁금합니다. 주제에 구애받지 말고 자유롭게 표현해주세요. (성격, 가치관, 성장과정 등)**

◆자율을 기반으로 한 능동적 태도◆

제 목표는 B2B영업의 전문가로서 팀의 리더가 되는 것입니다. 제 스스로의 성장과 함께 회사도 일등으로 만들겠다는 생각으로 일한다면, 자연스럽게 자신의 분야에서 전문가가 될 것으로 생각합니다.

무너질 수 있었던 동아리에서 총무, 봉사부장을 맡으며 주인의식을 가지고 살려낸 경험이 있습니다, 제가 속한 조직을 최고로 만들겠다는 생각으로 노력한 결과, 동아리의 부흥과 함께 저도 역대 동아리 임원 중 핵심 인물로 손에 꼽히게 되었습니다. 결국, 중요한 것은 ‘자율’이라고 생각합니다. 수동적 태도로 동아리 생활을 보낼 수도 있었지만, 자율을 기반으로 한 능동적 태도로 역할을 수행했기에 좋은 결과를 이룰 수 있었습니다.

저는 LG유플러스에서 ‘자율과 창의’를 신념으로 삼고 능동형 영업인으로 활약하겠습니다. 먼 미래에 은퇴 후, ‘LG유플러스의 일원이었다.’라는 짧은 말로도 제 삶을 자랑스럽게 말할 수 있도록, 저와 회사 모두를 최고로 만들겠습니다.